

Jsme předním dodavatelem rakouské stavební chemie a momentálně hledáme úspěšného člověka pro vedení konzultačního prodeje v oblasti systémových řešení na pozici

Obchodní zástupce a technik pro Ústecký, Liberecký a Karlovarský kraj

Jste zvyklý/á nechat za sebe mluvit výsledky?

Baví Vás obchod nebo je to oblast, která Vás láká?

Rád/a cestujete a rozhodujete o svém čase?

Chcete prodávat technická řešení a být tak zákazníkům užitečný?

Pokud ano, tak hledáme právě Vás!

Náplní Vaší práce bude:

- Péče o stávající zákazníky a akvizice nových
- Uzavírání obchodních smluv
- Poskytování technického poradenství
- Vypracování obchodních nabídek vč. návrhu technického řešení
- Zodpovědnost za plnění stanoveného obchodního plánu
-

Pro tuto pozici požadujeme:

- SŠ, VŠ vzdělání (technické zaměření výhodou)
- Praxe v obchodní činnosti, zkušenosti v oblasti prodeje stavební chemie vítány
- Příjemné vystupování, komunikativnost a tah na branku
- Samostatnost a zodpovědnost
- Uživatelskou znalost PC (Microsoft Office)
- ŘP sk.B
- Ochotu na sobě dále pracovat
-

Nabízíme:

- Práci na HPP
- Nástup možný ihned
- Flexibilní pracovní dobu a práce z domu, 5 týdnů dovolené, firemní benefity
- Služební automobil Škoda Octavia Combi, IT vybavení, mobilní telefon Apple
- Pravidelná produktová a systémová školení
- Zázemí stabilní rakouské společnosti s dlouholetou tradicí na trhu
- Příjemný kolektiv a firemní akce

Když se Vám bude dařit, budete mít za sebou řadu úspěšných projektů, kterými dokážete pomoci jak jednotlivci, tak velkým společnostem. Za skvělé výsledky se skvělému ohodnocení jednoduše nevyhnete. Zaujala Vás naše nabídka? Bližší informace rádi poskytneme na níže uvedených kontaktech.

MUREXIN spol. s.r.o., Brněnská 679, 664 42 Modřice, www.murexin.cz

Mail: murexin@murexin.cz nebo tel.: 548 426 728

Těšíme se na Vás – novou posilu týmu!